

Ежемесячный аналитический обзор

Закупки компьютеров и компьютерного оборудования

Август 2023

О чем этот дайджест

Здесь мы расскажем о динамике закупок компьютерного оборудования, извещения о которых заказчики публикуют на портале Единой информационной системы в сфере закупок (ЕИС). Мы оцениваем ситуацию отдельно по государственным заказчикам (то есть по торгам, проведенным в рамках Федерального закона «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» от 05.04.2013 N 44-ФЗ).

Мы рассмотрим закупки компьютеров и компьютерного оборудования общего пользования, необходимого сегодня в любом виде деятельности – от офисов до домашнего использования. Это товары из следующих категорий:

- Компьютеры портативные массой не более 10 кг, такие как ноутбуки, планшетные компьютеры, карманные компьютеры, в том числе совмещающие функции мобильного телефонного аппарата, электронные записные книжки и аналогичная компьютерная техника (код ОКПД2 26.20.11);
- Машины вычислительные электронные цифровые прочие, содержащие или не содержащие в одном корпусе одно или два из следующих устройств для автоматической обработки данных: запоминающие устройства, устройства ввода, устройства вывода (код ОКПД2 26.20.15);
- Устройства ввода или вывода, содержащие или не содержащие в одном корпусе запоминающие устройства (код ОКПД2 26.20.16);
- Мониторы и проекторы, преимущественно используемые в системах автоматической обработки данных (код ОКПД2 26.20.17);
- Устройства периферийные с двумя или более функциями: печать данных, копирование, сканирование, прием и передача факсимильных сообщений (код ОКПД2 26.20.18).

Эти категории по Общероссийскому классификатору ОКПД2 относятся к области с кодом «26» - Оборудованию компьютерному, электронному и оптическому.

Спрос на конкретные группы товаров определяется заказчиками. Чтобы оперативно реагировать на динамику спроса, выбирать товарные ниши и предоставлять релевантные предложения поставщикам полезно использовать ретроспективную статистику.

Мы собрали данные о закупках компьютеров и компьютерного оборудования в 2022 и 2023 гг. и провели их анализ, чтобы ответить на вопросы:

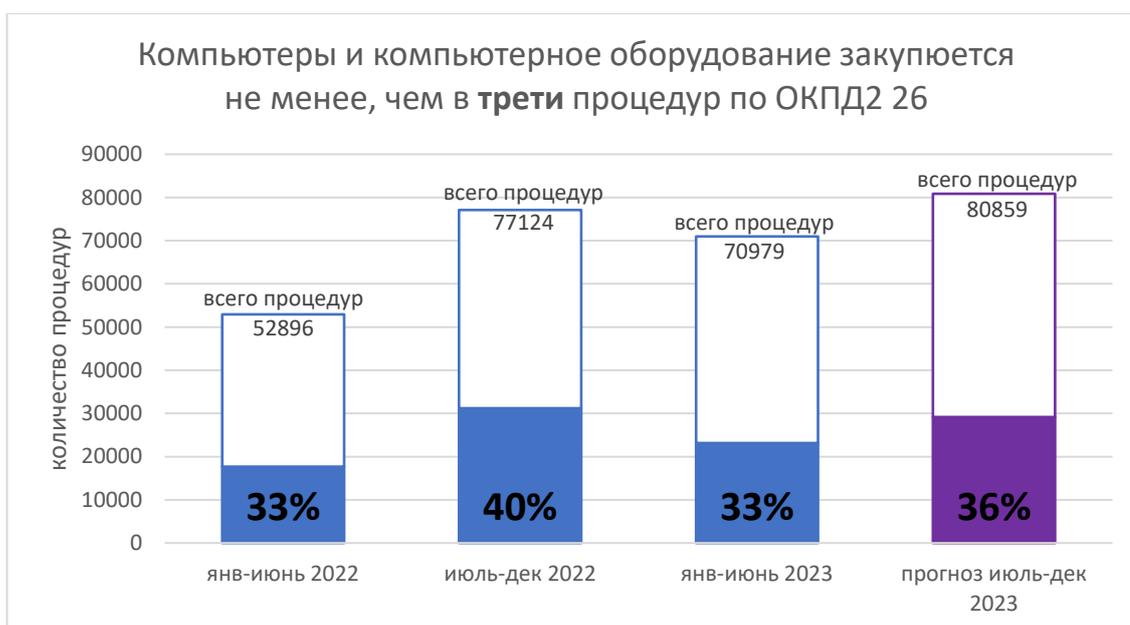
- Какое оборудование традиционно пользуется наибольшим спросом?
- Какие изменения наблюдаются в структуре спроса по итогам августа 2023 года?
- Насколько конкурентоспособны товарные ниши в этой отрасли в разных регионах в августе 2023 года?
- Насколько велико в среднем понижение цен контрактов относительно начальной максимальной цены (НМЦ) в закупках этой сферы?
- Какие товары из этой группы чаще всего закупались в комплекте в августе 2023 года?
- Какой набор товаров чаще всего предлагают топовые поставщики¹?

¹ Имеем возможность ответить на этот вопрос только в рамках закупок по 44-ФЗ

Государственные закупки компьютерного оборудования в рамках 44-ФЗ

Компьютеры и компьютерное оборудование пользуется постоянным спросом у государственных заказчиков. Мы ожидаем сохранение этой тенденции и во втором полугодии 2023 года.

В августе активность заказчиков снижена, как и обычно в летний период отпусков или в январе-феврале. Несмотря на это, на вторую половину года приходится большая часть опубликованных процедур.

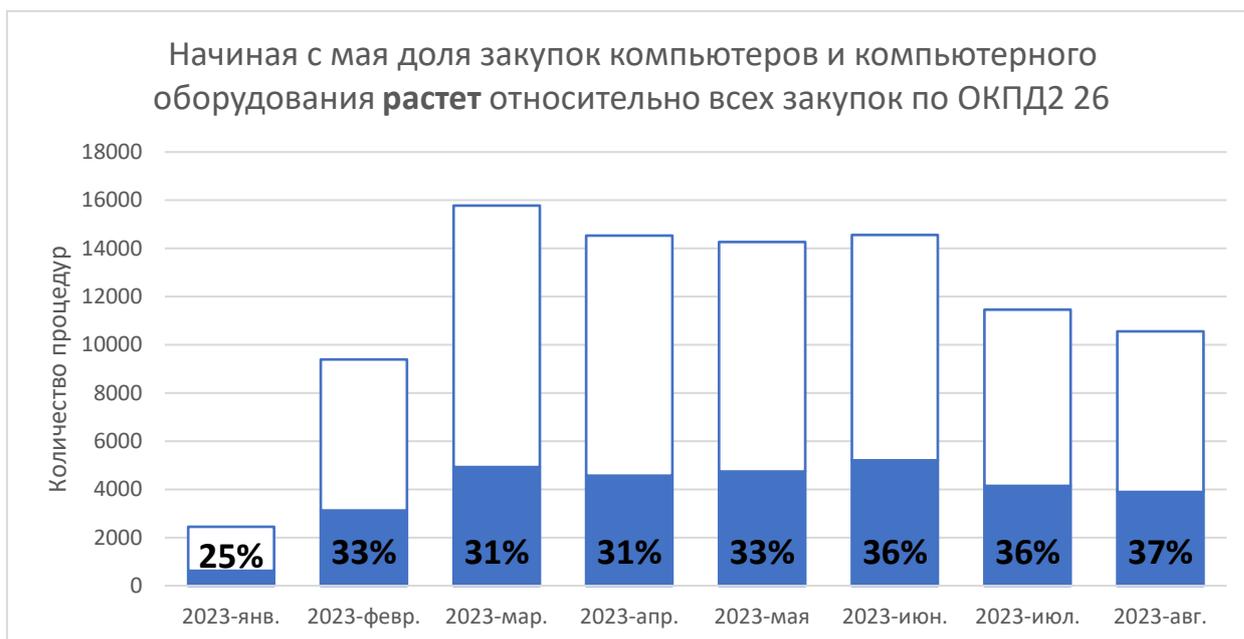


Условные обозначения:

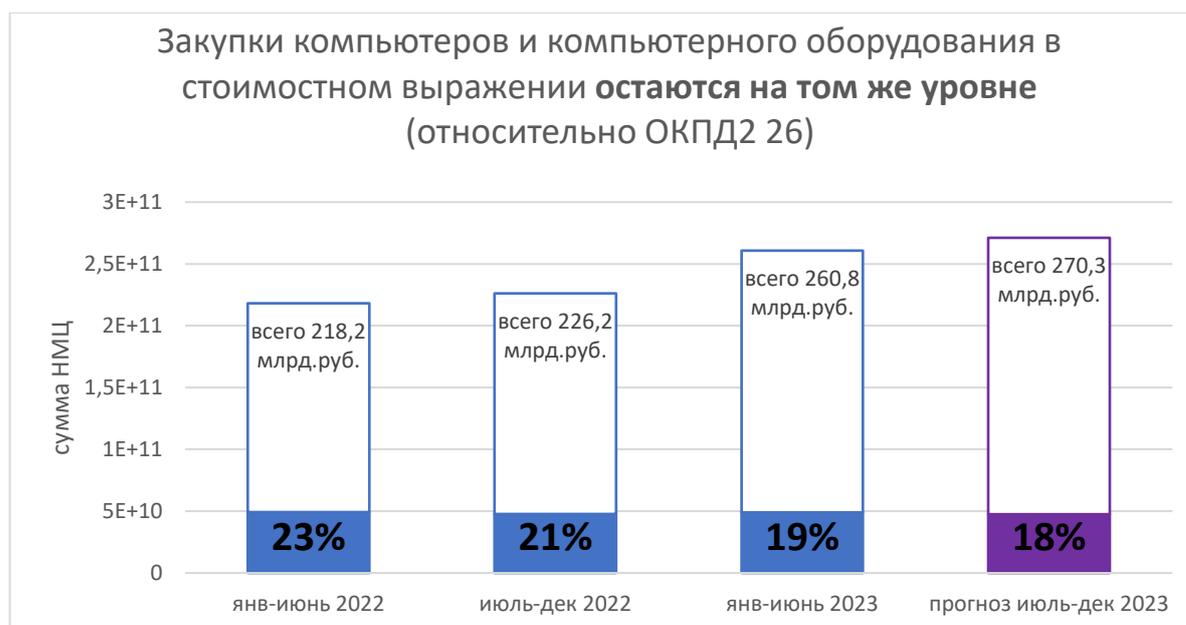
количество процедур, опубликованных госзаказчиками с использованием категории ОКПД2 «26»
количество и доля (%) опубликованных процедур по госзакупке компьютеров и компьютерного оборудования

Спрос на компьютеры и компьютерное оборудование также подвержен сезонным колебаниям. Тем не менее, мы заметили, что на фоне традиционного сезонного спада (в данном случае – по закупкам товаров, относящихся к коду 26 ОКПД2) объемы закупок компьютеров и компьютерного оборудования в доленом отношении наоборот, растут. Потребность в этих товарах в целом стабильна, и поэтому поставщикам не приходится рассчитывать на ее значимое расширение, а следует уделять внимание организации логистики

товаров, необходимому разнообразию ассортимента и поиску релевантных тендеров.



Суммарное значение НМЦ по закупкам в рамках общей категории компьютерного, электронного и оптического оборудования с начала 2022 года растет, что, однако, практически не затрагивает НМЦ по закупкам компьютеров и компьютерного оборудования. Мы можем предположить, что в других категориях постепенное удорожание товаров более значимо.



Условные обозначения:

Сумма НМЦ по процедурам, опубликованных госзаказчиками с использованием категории ОКПД2 «26»

Сумма НМЦ и доля (%) по опубликованным процедурам по госзакупке компьютеров и компьютерного оборудования

В августе 2023 года у заказчиков наиболее популярными товарными категориями были:

- мониторы, подключаемые к компьютеру (26.20.17.110)
- ноутбуки, в том числе портативные в защищённом исполнении, предназначенные для работы в сложной среде эксплуатации (26.20.11.110);
- манипуляторы (26.20.16.170);
- клавиатуры (26.20.16.110);
- принтеры (26.20.16.120).



Частота упоминания категории в закупках:

август 2023 январь-июнь 2023

19%

20%



Частота упоминания категории в закупках:

август 2023 январь-июнь 2023

16%

18%

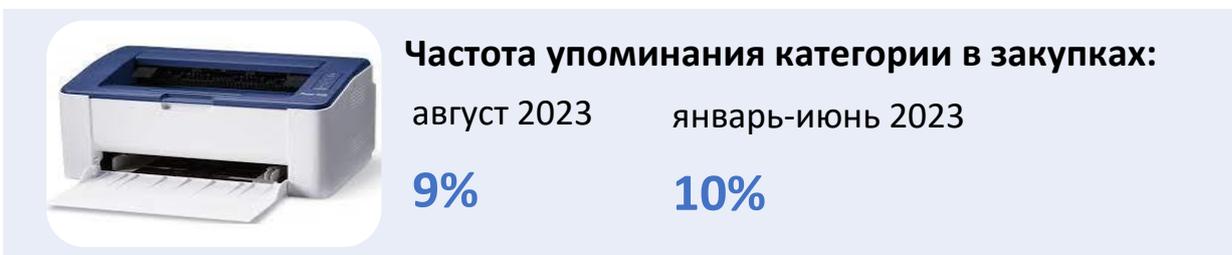


Частота упоминания категории в закупках:

август 2023 январь-июнь 2023

12%

14%



Эти категории актуальны для заказчиков на постоянной основе, более того – потребность по всем из них выросла относительно августа прошлого года. В данный момент поставщикам следует обратить внимание на такие категории, как **мониторы** и **принтеры** – на фоне прочих спрос заказчиков на них вырос за последний месяц, тогда как на остальные снизился.



В доленом отношении выделяется категория «моноблоки» - частота упоминания выросла почти в два раза по сравнению с июлем 2023. Доля моноблоков в общем спросе (по количеству процедур) в августе составляла порядка 2%.

Спрос на мониторы в целом можно считать стабильным, средняя цена на них в августе 2023 года также сохраняется на уровне предыдущего месяца.

Средняя цена на ноутбуки поднялась на 19,7% по сравнению с предыдущим месяцем и составила более 86,5 тыс. руб., в связи с чем поставщики могут обратить внимание на эту категорию.

Некоторые категории были внесены в классификатор ОКПД2 только в марте 2023 года и группа «моноблоки» как раз относится к ним. Тем не менее, мы можем сказать, что натуральное количество закупаемых моноблоков (во всех выделенных категориях, относящихся к компьютерам и компьютерному оборудованию) в августе более чем 5 раз превышает их количество в июле. Вероятно, это может быть связано с закупками в учебные учреждения, приуроченные к началу учебного года. Средняя цена на моноблоки, однако, не менялась с марта и составила примерно 79 тыс. руб.

Активность поставщиков также подчиняется сезонной динамике. Уровень конкуренции в августе составил 2,2 поданные заявки на одну процедуру по закупке компьютеров и компьютерного оборудования, что на 30% ниже, чем за июль 2023. Это говорит о том, что в августе не менее двух поставщиков в среднем приходит на одну процедуру – конкуренция здесь развита. Уровень конкуренции только по уже завершенным процедурам в августе составляет 3,3 заявки на процедуру.

Чтобы поддерживать свои темпы продаж поставщики могут оперативно реагировать на запросы из разных регионов и по разным торговым категориям. В качестве примера в таблице ниже мы привели значения уровня конкуренции

по данным августа 2023 года в разрезе топ-10 регионов по количеству опубликованных процедур по закупке компьютеров и компьютерного оборудования и по следующим товарным нишам:

Регион	Уровень конкуренции ²				
	26.20.11	26.20.15	26.20.16	26.20.17	26.20.18
Город Москва	1,08	0,78	2,00	1,09	2,19
Город Санкт-Петербург	1,69	1,63	1,69	2,22	3,04
Иркутская область	2,86	0,51	0,71	1,29	3,52
Краснодарский край	2,59	1,87	1,54	1,59	2,14
Красноярский край	1,25	3,77	0,65	1,47	2,60
Московская область	1,50	0,90	1,66	1,31	1,63
Новосибирская область	1,67	2,56	3,01	2,82	3,97
Республика Башкортостан	2,27	2,93	1,20	1,44	3,85
Свердловская область	7,00	1,28	2,07	1,92	1,57
Челябинская область	3,33	2,45	1,48	1,46	0,71
Частота упоминания товарных категорий	13%	21%	31%	15%	19%

1) компьютеры портативные массой не более 10 кг (26.20.11) – в августе наиболее привлекательны для поставщика процедуры в Москве и Красноярском крае – уровень конкуренции там ниже, чем в других регионах, и это повышает вероятность победы в тендере;

2) машины вычислительные электронные цифровые прочие (26.20.15) – минимальный уровень конкуренции среди всех категорий наблюдается в Иркутской области;

3) устройства ввода или вывода, содержащие или не содержащие в одном корпусе запоминающие устройства (26.20.16) – здесь для поставщика также были бы привлекательны процедуры, опубликованные заказчиками Иркутской области и Красноярского края; кроме того, это самая популярная товарная категория;

4) мониторы и проекторы (26.20.17) – относительно других категорий конкуренция по регионам здесь распределена достаточно однородно;

² Уровень конкуренции оценивался как среднее количество поданных заявок на одну процедуру по закупке компьютеров и компьютерного оборудования по данным августа 2023 года.

5) устройства периферийные с двумя или более функциями: печать данных, копирование, сканирование, прием и передача факсимильных сообщений (26.20.18) – одна из наиболее конкурентных областей, привлекательнее всего для поставщика здесь – закупки Челябинской области.

Отдельно назовем такие регионы, как Иркутская область, Челябинская область, Красноярский край и Московская область. Мы наблюдаем здесь снижение уровня конкуренции сразу по всем категориям относительно июля.

В среднем за первое полугодие 2023 уровень конкуренции существенно выше, особенно по категории машин вычислительных электронных цифровых прочих. Высокий уровень конкуренции может привести к уменьшению итоговой цены контракта относительно НМЦ, назначенной заказчиком.

	Уровень конкуренции			Доля понижения цены относительно НМЦ		
	янв-июнь 2022	июль-дек 2022	янв-июнь 2023	янв-июнь 2022	июль-дек 2022	янв-июнь 2023
26.20.16	2,87	2,81	3,39	46%	34%	28%
26.20.15	4,06	4,00	4,42	27%	32%	23%
26.20.18	2,36	2,98	3,88	29%	25%	21%
26.20.17	3,09	2,94	3,88	40%	30%	23%
26.20.11	3,19	3,30	3,94	26%	11%	28%

Мы выделили топ-3 поставщика, лидирующих по количеству процедур по закупкам компьютеров и компьютерного оборудования в первом полугодии 2023 года, и оценили в процентном соотношении товары, которые они чаще всего поставляли, в количественном и денежном выражении.

Оказалось, что 13% от их оборота (в количественном выражении от числа процедур³) составляют продажи **мониторов, подключаемых к компьютеру**; на втором месте с 8% оборота – продажи **многофункциональных устройств (МФУ)**. Третье место с 5% оборота делят **компьютерные мыши, компьютеры персональные настольные (моноблоки), клавиатуры, системные блоки и ноутбуки**.

³ По закупкам компьютеров и компьютерного оборудования в первом полугодии 2023 года.

В денежном выражении (по цене каждого товара отдельно³) наибольшую суммарную выручку принесли продажи **мониторов, подключаемых к компьютеру** – 19% от денежного оборота. Второе место с 11% делят продажи **ноутбуков и компьютеров персональных настольных (моноблоков)**. На третьем месте (9%) – продажи системных блоков и МФУ. Все прочие позиции по отдельности приносят гораздо менее значимые доходы.

Как правило, товарные позиции в процедуре относятся к одной категории классификатора ОКПД2. Тем не менее, в августе 2023 года в 4% случаев вместе закупались **клавиатуры (26.20.16.110), манипуляторы (26.20.16.170) и мониторы, подключаемые к компьютеру (26.20.17.110)**. Такое сочетание – самое часто и по итогам прошедших месяцев 2023 года. Чуть реже – в 3% случаев – одновременно закупались только **клавиатуры (26.20.16.110), манипуляторы (26.20.16.170)**.

С частотой 2% заказчикам требовались одновременно **машины вычислительные электронные цифровые прочие (26.20.15, в том числе моноблоки) и ноутбуки (26.20.11.110)**.

По итогам августа категория **машин вычислительных электронных цифровых прочих (26.20.15)**, которая включает в себя системные блоки, графические станции, моноблоки и т.д. уверенно удерживает лидерство по частоте закупок – упоминается в 17% случаев. Чуть ниже – категория **периферийных устройств с двумя или более функциями: печать данных, копирование, сканирование, прием и передача факсимильных сообщений (26.20.18)**.

Чтобы выигрывать в таких тендерах, поставщики должны быть готовы предоставить заказчику одновременно эти сопутствующие товары.